

Pascal FAURE

Né le 13 Novembre 1966 à Roussillon (38)

59 ans

Marié , un enfant à charge de 16 ans (en 1^e SI au Lycée Lumière à la Ciotat et Lycée Méditerranée)

Domicilié : Domaine de la Tour

170 avenue Caporal Chef

Rue A Deruy

13600 La Ciotat

Téléphone : 0685764996 , pascal.faure07@wanadoo.fr

www.diagproplus.fr

Diplômes obtenus :

MASTER 2 CAE (Centre d’Affaire Entreprises option Internationale) , obtenu en 12/2010 à l’IUP de CAEN , (en Alternance avec la Banque Populaire Loire Lyonnais)

ITB (nouveau régime) obtenu en 06/2003 (inscrit par la Direction des Caisses d’Epargne) , suivi au CFPB de Lyon ,

BTS Action Commerciale au Lycée Boissy d’Anglas à Annonay en 06/1988

BAC G2 Technique Quantitative de gestion option Sport, obtenu en 06/1986

Brevet professionnel de Banque obtenu en 06/1995 (Inscrit par la Direction des Caisses d’Epargne Rhône Alpes Lyon)

Postes occupés :

Actuellement Dirigeant Co- Pilotage de Patrons TPE depuis 02/2025, sur Les Marges et la rentabilité , et optimisation Placement trésorerie TPE plus Patrimoine du Dirigeant , et accompagnement bancaire ,

En poste de Directeur d’Agence jusqu’en 02/2025 à la SG SMC de la Ciotat Guerin (vieux port) sous la Direction commerciale de Marseille depuis 06/2023 ,
Equipe de quatre Personne dont un Conseiller professionnel et deux Conseillers sur le Marché des Particuliers

En poste à Saint Cyr sur Mer (83) depuis 02/2019 comme Directeur d’Agence de trois personnes , Agence deux Marché (Particuliers et Professionnels) à la Société Marseillaise de crédit (fait partie du Groupe crédit du Nord) avec un Conseiller Professionnel et un Conseiller Privé

Directeur d'Agence de trois personnes à la Société Marseillaise de crédit de VALREAS (Vaucluse 84) de 05/2016 à 01/2019 (Agence deux Marchés avec un Conseiller Privé)

Directeur d'Agence de trois personnes à la Société Marseillaise de crédit de la VALETTE du VAR (83) de 06/2012 à 05/2016 (deux marchés avec un Conseiller Privé Professionnel)

Conseiller Professionnel de 03/2010 à 06/2012 à la Banque Populaire Loire Lyonnais d'Annonay (200 relations plus la Partie privée) 2005 à 2010, Conseiller Clientèle Professionnelle à la BPLL du Péage de Roussillon (38)

2003 à 2005 , Conseiller Professionnelle à la Caisse d'Epargne du Péage de Roussillon

1997 à 2005 , Conseiller Privé à la CE de Vienne (38) et du Péage de Roussillon (38)

PALMARES :

Référent de la Banque Populaire Loire Lyonnais dans ma Catégorie de Conseiller Professionnel sur les Produits de la gamme en Ingénierie Sociales et Madelin, (Prévoyance et Retraite) en 2008 2009 2010

Vainqueur du challenge Prévoyance Ingénierie Sociale pour la Clientèle Professionnelle NATIXIS INTEREPARGNE en 2006 2007 2008

Vainqueur du Challenge conquête sur le Marché des Professionnels en 2009 2006 2011

Finaliste du Challenge SOCAMA BPLL Artisans Stars et Métiers en 2009

ACTIVITES :

Sports (Footing , Tennis , Natation , salle de sport) je pratique encore

POSTES SOUHAITES :

Direction de Centre d'Affaires en banque ou d'un Espace Professionnel

Agent Général Prévoyance et Patrimoine (Clientèle des Professionnels, et libérales)

Directeur d'Agence sur une taille d'Agence équivalente et supérieur (sur trois Marché, Particuliers , Professionnels et Entreprises)

Conseils en Gestion de Patrimoine,

REMUNERATION SOUHAITEES :

75ke

MOTIFS DE LA DEMANDE : Prendre en main une Equipe compétente sur le Marché de l'Entreprise et Professionnels

Animer, dynamiser les différentes offres et ligne de produits sur ces deux Marchés

Devenir un acteur majeur en accompagnant les Dirigeants d'Entreprise les plus novateurs

Fusion des Groupes du Crédit du Nord et de la Société Générale

Prendre en main une Equipe compétente sur le Marché de l'Entreprise et Professionnels
Animer, dynamiser les différentes offres et ligne de produits sur ces deux Marchés
Devenir un acteur majeur en accompagnant les Dirigeants d'Entreprise les plus novateurs
Fusion des Groupes du Crédit du Nord et de la Société Générale

Prendre en main une Equipe compétente sur le Marché de l'Entreprise et Professionnels
Animer, dynamiser les différentes offres et ligne de produits sur ces deux Marchés
Devenir un acteur majeur en accompagnant les Dirigeants d'Entreprise les plus novateurs
Fusion des Groupes du Crédit du Nord et de la Société Générale